

# კ უ რ ს ი

## გაყიდვების მენეჯერი

დაეუფლეთ პროფესიას ნულიდან და დაიწყეთ შემოსავლის მიღება თვეში 1000 ლარიდან

ბიზნესი შეუძლებელია გაყიდვების გარეშე. ამიტომ, კომპანიები მუდმივად ეძებენ კვალიფიციურ სპეციალისტებს.

ბაზარზე კონკურენცია იზრდება. მომხმარებლის მოზიდვის ღირებულება ძვირდება. შესაბამისად, იზრდება მარკეტინგის ბიუჯეტები.

შედეგად, ბიზნესი კარგავს უზარმაზარ მოგებას. ეს ავალდებულებს მფლობელებსა და მენეჯერებს, აიყვანონ მოხერხებული გამყიდველები, რომლებიც ეჭვებს "არა" -ს ფულად აქცევენ.



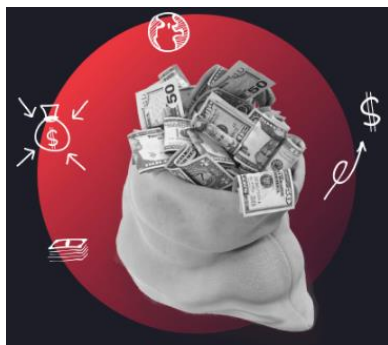
ვინ არის

გაყიდვების მენეჯერი



რატომ არის მნიშვნელოვანი

დაეუფლოთ ამ უნარებს ახლავე



## ფინანსური დამოუკიდებლობა

თქვენი შემოსავალი დამოკიდებულია მხოლოდ თქვენს შედეგებზე. გაყიდვების მიხედვით ბიზნესის ყველაზე მნიშვნელოვანი ასპექტია. მფლობელები მზად არიან გადაიხადონ ბევრი მათთვის, ვინც იცის გაყიდვა და პარტნიორობა გაუწიოს ადამიანებს, ვინც მათ მოგებას მოუტანს.



## ნდობა მომავალში

ქართულ ბაზარზე მართლაც ძლიერი გაყიდვების მენეჯერების დეფიციტია. თუ თქვენ კარგად ფლობთ ამ უნარს, შეგიძლიათ აირჩიოთ საკუთარი სამუშაო ადგილი.



## რამდენიმე პროფესია ერთში

გამყიდველმა ზუსტად იცის, რა სჭირდება კლიენტს და რისთვის არის მზად გადაიხადოს ფული. ზოგჯერ მესაკუთრეზე უკეთესადაც. ამიტომ, მაღალი კლასის სპეციალისტი ფლობს უნარ-ჩვევებს მარკეტოლოგის, პროდუქტის სპეციალისტის, პროექტის მენეჯერის და ა.შ.



## საკუთარი ბიზნესის წამოწყების პერსპექტივა

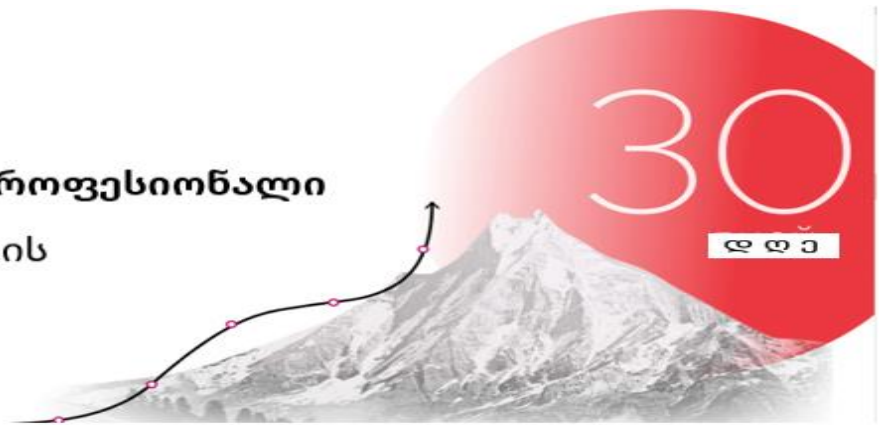
თქვენ გესმით, როგორ მუშაობს ბიზნესი. თქვენ შეგიძლიათ განსაზღვროთ სამიზნე აუდიტორია და იპოვოთ ინდივიდუალური მიდგომა თითოეული კლიენტის მიმართ. თქვენ იცით ზუსტად რა უნდა გააკეთოთ, რომ ხალხმა თქვენგან შეიძინოს. გამოცდილების გამოყენებით, ნებისმიერ დროს შეგიძლიათ აიღოთ პასუხისმგებლობა.

## ფული გჭირდებათ?

ერთხელ და სამუდამოდ დახურეთ ფინანსების საკითხი, აითვისეთ წარმატებული ადამიანის ერთ-ერთი ყველაზე მნიშვნელოვანი უნარი

## გახდი მოხერხებული გამყიდველი

# ისწავლეთ გაყიდვა და გახდით მოთხოვნადი პროფესიონალი ნებისმიერი ბიზნესისთვის



## თქვენ გსურთ დაუფლოთ ახალ პროფესიას

მიიღეთ ცოდნისა და უნარების სრული ნაკრები, სტაჟირების შესაძლებლობა, დასაქმება და მოგება



## თქვენ უკვე ხართ გაყიდვების მენეჯერი

შეიტყვეთ, თუ როგორ შეგიძლიათ მნიშვნელოვნად გააუმჯობესოთ თქვენი ცოდნა და გაზარდოთ თქვენი შემოსავალი იმ კომპანიისთვის, რომელშიც მუშაობთ.



## თქვენ ბიზნესის მფლობელი ხართ

გაიგეთ, როგორ შეგიძლიათ უახლოეს მომავალში გაზარდოთ თქვენი ბიზნესის მოგება სწორად გაყიდვის დაწყებით და თქვენს მომხმარებლებთან ერთად ისიამოვნოთ პროცესით.



## გსურთ შექმნათ თქვენი ბიზნესი

ისწავლეთ გაყიდვები შესანიშნავი შედეგის მისაღწევად უკვე პროექტის დაწყებისთანავე, თანამშრომლების გარეშე

## რას შეისწავლით



### მოდული 1

გაყიდვების არსი. გამყიდველის საუკეთესო მეთოდები: როგორ უნდა გაიგოთ, გამოიყენოთ და გამოიმუშაოთ მეტი



### მოდული 2

მოლაპარაკებების ეტაპები. როგორ იმოქმედოთ და მიიღოთ სიამოვნება გაყიდვებით კლიენტისა და საკუთარი თავის გაგებით



### მოდული 3

კლიენტის ფსიქოტიპები. როგორ შევარჩიოთ "გასაღებები" და მივიღოთ ნდობა.



#### მოდული 4

როგორ დაეხმაროთ კლიენტს მანიპულირების გარეშე, რომ შეთანხმდეს თქვენთან და მიიღოს სიამოვნება შეძენილისგან.



#### მოდული 5

დისტანციური გაყიდვები. როგორ მივიღოთ გასაოცარი ფული სახლიდან გასვლისა და მსოფლიოში გადაადგილების გარეშე